

## Anmeldung

### Direkt über unseren Online-Shop

[www.bayern-innovativ-workshops.de/  
marktanalyse](http://www.bayern-innovativ-workshops.de/marktanalyse)



### > Anmeldeschluss

10. Oktober 2019

### > Teilnahmebeitrag

Inkl. Dokumentation, Imbiss und Erfrischungsgetränke  
Wirtschaft | Forschungsorganisation € 450,-  
Partner Cluster Energietechnik,  
Neue Werkstoffe, Automotive € 360,-  
Alle Preise zzgl. 19 % MwSt.

### > Teilnahmebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung an Ihre E-Mail-Adresse. Die Rechnung wird separat an Ihre Postadresse versendet. Die Stornierung (nur schriftlich) ist bis 7 Tage vor Veranstaltungsbeginn kostenlos möglich, danach wird die Hälfte des Teilnahmebeitrages erhoben. Bei Nichterscheinen oder Stornierung am Veranstaltungstag wird der gesamte Teilnahmebeitrag fällig. Eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers ist nach Absprache möglich. Bayern Innovativ behält sich unvermeidliche Programmänderungen vor.

## Veranstaltungshinweise

[www.bayern-innovativ-workshops.de/  
marktanalyse](http://www.bayern-innovativ-workshops.de/marktanalyse)



### > Tagungsort

Hotel Victoria,  
Königstraße 80, 90402 Nürnberg

### > Tagungszeit

Donnerstag, 17. Oktober 2019  
09:00 - 17:30 Uhr Workshop

### > Anfahrt

[www.bayern-innovativ-workshops.de/marktanalyse](http://www.bayern-innovativ-workshops.de/marktanalyse)

### > Konzeption und Organisation

**Bayern Innovativ GmbH**  
Cluster Energietechnik  
Am Tullnaupark 8, 90402 Nürnberg  
Doris Schneider  
T +49 911 20671-357  
[schneider@bayern-innovativ.de](mailto:schneider@bayern-innovativ.de)  
[www.bayern-innovativ.de](http://www.bayern-innovativ.de)



Durch den Cluster Energietechnik intensiviert Bayern Innovativ die Zusammenarbeit von Unternehmen untereinander sowie mit der Wissenschaft. Als Partner profitieren Sie von einer sich stetig weiterentwickelnden Cluster-Kompetenz. Branchen- und technologieübergreifend vernetzt können Sie leichter neue Märkte und Geschäftsfelder erschließen – bayernweit, national und international.



## von der idee zum produkt: markt- und wettbewerbs- analyse selbst gestalten

Workshop



Hotel Victoria  
Nürnberg, 17. Oktober 2019

bayern innovativ

Bayerisches Staatsministerium für  
Wirtschaft, Landesentwicklung und Energie





## Themengebiete

Ganz gleich, ob Sie ein neues Produkt auf den Markt bringen wollen, eine Geschäftsidee umsetzen möchten oder sich Gedanken über die strategische Gesamtausrichtung machen: Sie brauchen Informationen. Aktuelle und relevante Informationen über potenzielle und bestehende Märkte, über Ihre Wettbewerber sowie über Zielgruppen und deren Verhalten können der Schlüssel zum Markterfolg für Ihr Unternehmen sein.

- › Ziele der Markt- und Wettbewerbsanalyse definieren (Stakeholder/Adressaten, Nutzen, Umfang)
- › Relevante Fragestellungen der Studie identifizieren und formulieren (Analyseschwerpunkte setzen)
- › Konzeption der Analyse und Design der Untersuchung festlegen
- › Primär- und sekundärstatistische Erhebungen selbst durchführen (Methoden, Tools, Quellen)
- › Daten- und Informationsmaterial aufbereiten
- › Analysemethoden anwenden
- › Ergebnisse interpretieren und visualisieren
- › Handlungsempfehlungen entwickeln

Informationen strukturiert und schnell zu erheben wird heutzutage immer wichtiger. Der Workshopleiter Oliver Vollrath arbeitet und lehrt rund um dieses Thema.

### Wichtige Informationen

WORKSHOPLEITER:	Oliver Vollrath
DAUER DES WORKSHOPS:	1 Tag
BEGINN:	09:00 Uhr
ENDE:	17:30 Uhr
PREIS:	450,00 € + 19 % MwSt.
VERANSTALTUNGSORT:	Hotel Victoria, Nürnberg

## Ziele & Vorteile

### Ziele

- › Befähigung zur eigenständigen Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- › Auswahl der richtigen/geeigneten Marktforschungsinstrumente für die entsprechenden Fragestellungen
- › Richtige Interpretation der erhobenen Daten
- › Ableitung von konkreten Handlungsempfehlungen aus den Ergebnissen

### Vorteile

- › Ganzheitliche Betrachtung eines Analysezyklus
- › Wie man im Vorfeld Zeit spart - Erarbeitung der richtigen Fragestellungen, strikte Abgrenzung des Informationsbedarfs
- › Vorbereitung ist die halbe Miete - Planung der Erhebungsphase
- › Vorstellung und praktische Übungen zu kostengünstigen und effektiven Datenquellen
- › Aggregation und Auswertung von Markt- und Kundendaten - praktische Beispiele
- › Die Nachbereitung - einfach und effizient
- › Informationsbedarf decken - Wege zur Ableitung der Handlungsempfehlung

### Zielgruppe

- › Geschäftsführung von kleinen und mittleren Unternehmen
- › Führungskräfte aus den Bereichen Vertrieb & Marketing, Business Development, Innovationsmanagement und Produktmanagement
- › Unternehmensgründer
- › Assistenz, Back-Office und Sekretariat

## Inhalte

### Informationen als Erfolgsfaktor für unternehmerische Entscheidungen

Inhaltlich gibt der Workshop einen Überblick über Einsatzgebiete, Bestandteile und Vorgehensweise für strategische Markt- und Wettbewerbsanalysen. Dabei werden Methoden nicht nur vorgestellt, sondern in Praxisübungen direkt mit den Teilnehmern durchgeführt. Die einzelnen Bestandteile werden anhand von Tipps und Hinweisen des Workshopleiters veranschaulicht.

### Von den Fragestellungen bis hin zu den Antworten

Im Workshop lernen Sie, wie Sie relevante Fragestellungen bezogen auf Ihr Unternehmen bzw. Ihre Geschäftsidee formulieren und wie Sie diese in Eigenregie beantworten können. Zudem wird Ihnen gezeigt, wie Sie aus den gewonnenen Informationen die richtigen Empfehlungen ableiten und so konkrete Aussagen zum Markt treffen können.

### Praxisbeispiele und Lösungsansätze

Gemeinsam werden praxisnahe Fälle ausgewählt und bearbeitet. Die Case Studies richten sich nach den Bedürfnissen der Gruppe, es werden Fälle bearbeitet und besprochen, wodurch die Ansätze trainiert und erklärt werden.